彰化縣北斗國小114學年度公開授課教學設計

領域科目	a /	建康與	赠		林曉甄			
		建康州建康消			· · · -	· 特		
單元名稱				, - , ,	六4即,投誄	t 1 티		
401. 1.1 oks. sm		□教科書(☑康軒□翰林□南一□其他)						
教材來派	队 L	□改編教科書(□康軒□翰林□南一□其他) □ 白伯(説明・)						
	L	□自編(説明:)						
	_	□第一學習階段 (國小一、二年級) □第二學習階段 (國小三、四年級)						
學習階段	£		字百階段 (國小三、四千級 學習階段 (國小五、六年級		實施年級	六年級		
		•	學習階段 (國中七、八、九年級) Bank (國中七、八、九年級)					
	1	□ 新四字首階段 (國中七、八、九年級) 1.能分辨基本商品種類、了解價格高低的差異。						
		2.多數學生尚無完整的「消費決策過程」經驗(如:需求分析→比較→評估→購買						
學生學習	3 2	一→檢討)。						
經驗分析	f a	□ → 做 的)。□ 3. 具 初 步 判 讀 標 籤 能 力 , 但 對 於 食 品 營 養 標 示 或 警 語 說 明 的 意 識 不 足 。						
			• • • • • • • • • • • • • • • • • • • •	要理性消費」,但缺乏實際演練或情境判斷的能力。				
		設計依據						
			A2 系統思考與解決問題	NA .				
總綱核心素養		養	B2 科技資訊與媒體素養					
領域核心素養			は體-E-A2					
			具備探索身體活動與健康生活問題的思考能力,並透過體驗與實踐,處理					
			日常生活中運動與健康的問題。					
		養	使體-E-B2					
			具備應用體育與健康相關科技及資訊的基本素養,並理解各類媒體刊載、					
			報導有關體育與健康內容的意義與影響。					
			la-III-2 描述生活行為對個人與群體健康的影響。					
			1a-III-3 理解促健康生活的方法、資源與規範。					
			2b-III-1 認同健康的生活規範、態度與價值觀。					
課程	趣羽	表現						
學習	子白	百衣坑	2b-III-2 願意培養健康促進的生活型態。					
重點			3b-III-4 能於不同的生活情境中,運用生活技能。					
里加			4a-III-1 運用多元的健康資訊、產品與服務。					
			4b-II-3 公開提倡促進健康的信念或行為。					
	與羽	內交	Ca-III-3 環保行動的參與及綠色消費概念。					
	學習內容		Eb-III-2 健康消費相關服務與產品的選擇方式。					
			1.描述消費行為對環境的影響。					
			2.理解健康消費的方法、資源與規範。					
			3.認同健康消費的生活規範、態度與價值觀。					
教學/學	學習目 :	標	4.願意培養健康消費的生活型態。					
			5.運用生活技能「做決定」,做出健康消費的選擇。					
			6.運用多元的健康消費資訊、產品與服務。					
			7.公開提倡綠色消費的信念和行動。 理 D15 與 4					
議題融入	實質內涵		環 E15 覺知能資源過度利用會導致環境汙染與資源耗竭的問題。					
	=,	PP -	環 E17 養成日常生活節約用水、用電、物質的行為,減少資源的消耗。					
alan es em esta	融入單元		無					
與他領域/科目連結								
教學設備/資源			平板(小組)、大尺寸數位顯	示螢幕				

教學活動內容及實施方式	時間	學習檢核/備註
(一)教師帶領學生閱讀課本第 42~45 頁,並提問:如果你是薇薇,	15 分鐘	聆聽、討論、共作
聽完同學購物的做法,你會怎麼想、怎麼做?為什麼?		
1. 確認自己的儲蓄金額,有足夠的錢就買。		
2. 請家人買來當作自己的生日禮物。		
3. 隨時注意商家是否舉辦優惠活動, 有優惠就買。		
4. 先跟家人借錢買,日後有錢再還給家人。		
5. 向家人提議,作為鼓勵成績進步的獎品。		
6. 偷拿家人的錢去買。		
7. 確認自己的需求,仔細思考是否需要後再行動。		
(二)教師提問:除了上述的做法,你還有其他想法嗎?和同學分享	10 分鐘	聆聽、討論、共作
你的做法,並討論彼此的做法是否適當。		
(三)教師配合健康消費相關影片說明:消費前應先思考這項商品對	5分鐘	
自己來說是「想要」還是「需要」,能夠克制自己的欲望、節		
制消費,才是正確的消費態度。		
(四)重點歸納:分享消費選擇方式。	10 分鐘	撰寫學習單